

Quelles différences entre exportation directe et indirecte ?

Répartition des rôles dans le mode opératoire d'une exportation

Une entreprise qui souhaite exporter doit déterminer si elle préfère le faire seule ou bien confier la prospection et la commercialisation à une Société du Commerce International qui achèterait ses produits en France et les revendrait à l'étranger. Dans le premiers cas on parle d'exportation directe, alors que dans le second, d'exportation indirecte. Ce choix est déterminant pour la suite du processus d'exportation car il n'engage pas les mêmes responsabilités opérationnelles et financières.

Le Think Tank **La Fabrique de l'Exportation** a établi un tableau simplifié qui met en exergue les différences entre exportation directe (illustrée ici par les modes d'entrée *filiale commerciale* et *distributeur local*) et indirecte (illustrée ici par les modes d'entrée *Agent Export* et *SCI*) en terme de répartition des tâches opérationnelles.

Répartition des tâches opérationnelles entre exportation directe et indirecte

Opérations liées à l'exportation	Répartition des tâches			
	Exportation directe		Exportation Indirecte	
	Filiale commerciale	Distributeur local	Agent Export	SCI
Prospection du marché (ouverture)	Entreprise exportatrice	Entreprise Exportatrice	Agent Export	SCI
Marketing / Adaptation de l'offre	Entreprise exportatrice et Filiale	Entreprise exportatrice et Distributeur	Entreprise Exportatrice et Agent Export	Entreprise exportatrice et SCI
Marketing local	Filiale commerciale	Distributeur	Agent Export	SCI
Gestion des ventes Internationales	Entreprise Exportatrice	Entreprise Exportatrice	Entreprise Exportatrice et Agent Export	SCI
Gestion des ventes locales	Filiale commerciale	Distributeur	Agent Export	SCI
Logistique Internationale	Entreprise exportatrice	Entreprise exportatrice	Entreprise Exportatrice	SCI
Relation Interculturelle	Entreprise exportatrice et Filiale	Entreprise exportatrice	Entreprise Exportatrice et Agent Export	SCI
Risque Juridique Local	Filiale commerciale	Distributeur	Entreprise Exportatrice	SCI
Crédit Intermédiaire/utilisateur Local	Filiale commerciale	Entreprise Exportrice	Entreprise Exportatrice	SCI

Ce tableau correspond à des répartitions habituelles de fonctions entre exportateurs et intermédiaires . Il est à noter que des arrangements particuliers sont fréquents